

OFFRE DE POSTE EN ALTERNANCE - NDRC02

COMMERCIAL(E) SÉDENTAIRE JUNIOR - H/F

Depuis notre naissance en 2011, nous construisons ensemble les projets les plus exigeants. Avec nos solutions, nous avons su gagner la confiance des cabinets d'expertise comptable demandeurs d'automatisation et de performance. En 2022, nous avons rejoint le groupe SEPTEO, éditeur de logiciels qui réunit plus de 20 sociétés et rassemble plus de 2 000 collaborateurs.

Aujourd'hui en pleine croissance, nous nous enrichissons toujours plus de personnalités variées, d'expériences différentes et complémentaires. Notre ambition est de proposer de nouvelles solutions qui répondent aux enjeux de la digitalisation de notre société. INGENEO renforce ses équipes pour accompagner sa croissance et recrute un(e) Commercial(e) sédentaire junior en Alternance H/F, basé(e) à Vitrolles (13).

➤ Missions

Intégré au service commercial sédentaire composé de 6 personnes, vous assurerez quotidiennement le suivi et la fidélisation de votre portefeuille clients et leur proposerez les produits correspondant à leurs besoins. Vos missions seront les suivantes :

- S'assurer de la satisfaction des clients et suivre leurs consommations de nos solutions
- Identifier leurs nouveaux besoins et les conseiller
- Assurer la présentation de nos offres et services
- Elaborer des offres commerciales, relancer et closer les ventes

➤ Profil et aptitudes

- Vous préparez actuellement une formation supérieure en commerce et recherchez une alternance de 1 ou 2 ans dans la vente de solutions IT. Vous avez idéalement une première expérience dans la vente en BTOB.
- Vous aimez les défis et possédez une réelle appétence pour le domaine commercial ! Vous avez un très bon niveau d'expression orale et écrite.
- Autonome, tenace et investi, vous aimez démontrer votre capacité à écouter, argumenter et à convaincre. Vous êtes motivé par l'atteinte de vos objectifs et vous faites preuve d'ambition !

➤ Conditions de travail

- Intégrer une structure agile
- L'opportunité de participer au développement du business
- L'occasion de rejoindre une entreprise en pleine croissance et un groupe dynamique !

Envoyer CV à Bilal.hacid@cciamp.com et Wilfried.pellegrino@cciamp.com