

OFFRE DE POSTE EN ALTERNANCE - NDRC03

COMMERCIAL(E) - H/F

Entreprise qui gère, avec ses équipes et son matériel, l'agencement d'espace par la décoration, la sonorisation, l'éclairage, le bar, l'artistique et divers concepts d'animations pour les événements d'entreprise et de privés. Le confort est au cœur de chacun de nos projets, confort auditif, visuel, gustatif, olfactif et tactile, pour offrir les expériences les plus immersives qui soit à nos clients dans un service livré clé en main.

En chiffres c'est :

- + 20 ans d'expérience et + 900 clients satisfaits
- + 10 départements desservis dans le sud-est de la France et + 100 artistes au catalogue
- + 100m² d'entrepôt et de bureaux



Missions

Nous recherchons une personne capable de faire connaître notre entreprise à une cible d'entreprise. 100% de BtoB. Soit à des prescripteurs soit aux clients finaux. Vous devez vous reconnaître dans un profil de chasseur. Sous la responsabilité du gérant vous aurez les responsabilités suivantes :

- Prospection Physique d'une cible d'entreprise donnée sur le territoire d'Aix en Provence / Marseille
- Prospection Téléphonique de bases de données
- Participation à des groupes de business pour tisser du lien et promouvoir l'entreprise
- Compte rendu journalier des actions effectuées avec saisie des informations sur le CRM de l'entreprise.



Profil et aptitudes

- Vous êtes à l'aise avec la fonction de commercial. Vous avez de l'aisance dans l'accroche avec autrui et vous savez tenir un discours captivant. Agréable, souriante, vous êtes une personne de terrain qui aime être au contact pour prospecter et développer les clients existants.
- Vous avez une fibre commerciale naturelle et vous êtes curieux(se) et passionné(e) par votre formation (votre futur métier)
- Qualité d'élocution et présentation générale
 - Écoute active et questionnement pertinent
 - Etre à l'aise avec la prospection donc l'aventure



Conditions de travail

- Vous bénéficierez d'une formation à chaque étape de votre évolution professionnelle.
- Mis en place un système de commissionnement pour vous accompagner dans vos réussites composées de primes sur objectifs et de primes exceptionnelles si les objectifs sont dépassés.

Envoyer CV à Bilal.hacid@cciamp.com et Wilfried.pellegrino@cciamp.com